ГЛАВА 2
Понимание рынков

Если вы видите в любой конкретной ситуации только то, что видят все остальные, вы можете считать себя не представителем своей культуры, а ее жертвой.
Хайакава

ЦЕЛЬ: ПОНИМАНИЕ ТОГО, КАК ДЕЙСТВИТЕЛЬНО РАБОТАЕТ ФЬЮЧЕРСНЫЙ РЫНОК, И ПОЧЕМУ БОЛЬШИНСТВО ТРЕЙДЕРОВ ТЕРЯЮТ ДЕНЬГИ

Много лет назад в Боулдере, штат Колорадо, я был участником встречи с гуру Свами Муктананда, прибывшим из Индии, как оказалось - очень интересным человеком. Он не читал лекции, а только рассказывал истории, превращая их в учебный материал. Его сопровождал переводчик из Университета штата Колорадо одетый в колоритные одежды эффектных шафрановых тонов. Признавшись, что недостаточно беглое знание английского языка было большим преимуществом для достижения гуру в Америке, Муктананда начал свою лекцию со следующей истории.

В Индии был студент, пожелавший достичь состояния просветления. Он ушел из семьи в поисках гуру. Остановившись у одного из них, он спросил относительно способа достижения просветления. Гуру сказал: “Достичь просветления можно очень просто. Все, что тебе нужно - это вернуться домой, и каждый вечер сидеть перед зеркалом в течении 30 минут, задавая самому себе один и тот же вопрос: “Кто я? Кто я? Кто я?” Студент спросил: “Эй, не может быть, чтобы было так просто”.

”О, да - это действительно просто, - ответил гуру, - но если ты хотел бы выслушать другое мнение, то на этой улице живут еще другие гуру. Спроси у них”.

”Большое спасибо, - сказал студент, - я так и сделаю”.

И студент пришел к другому гуру с тем же вопросом:

”Как мне достичь просветления?”

Второй гуру ответил: “О, это весьма трудно и займет много времени. Ты должен объединиться со своими единомышленниками в общину и работать в поте лица не получая никакого вознаграждения”.

Студент был очень взволнован; философия этого гуру была более совместима с его собственным представлением о пути к истинному просветлению. Он всегда слышал, что это было трудно. Гуру сказал ему, что единственная незанятая работа в общине - уборка коровьего хлева. Если намерение достичь просветления у студента действительно серьезно, то гуру позволит ему убирать навоз и поддерживать хлев в чистоте. Студент принял предложение, чувствуя уверенность в том, что он на верном пути.

После пяти долгих лет уборки навоза и сохранения в чистоте коровьего хлева,

студент почувствовал обескураженность и стал проявлять нетерпение по поводу своего просветления. Он пришел к гуру и сказал: “Почтенный Учитель, я искренне и верно обслуживал вас в течение пяти лет, выполняя самую грязную работу в вашей общине. Я не пропустил ни одного дня и никогда не жаловался. Не думаете ли вы, что для меня пришло время достичь просветления?”

Гуру ответил: “Ну да, мне кажется, что ты готов. Теперь слушай, что тебе надо делать. Иди домой и каждый вечер, в течение 30 минут перед зеркалом, задавай себе один вопрос много раз: “Кто я? Кто я? Кто я?””

Изумленный студент сказал: “Простите меня, но подтвердите еще раз, ведь именно это пять лет назад сказал мне другой гуру, который живет ниже по этой улице”.

”Ну да, он был прав”, - отвечал гуру.

Я очень часто думаю об этой истории во время торговли. Я посвящаю часть своего времени на обучение других людей, чтобы они могли стать постоянно торгующими трейдерами. Я частным образом обучил более чем 450 человек, которые теперь постоянно торгуют на своих собственных счетах. За последние десять лет я говорил с более чем 20,000 трейдерами в группах и на семинарах во многих странах мира. Одной из самых первых проблем, с которыми я сталкиваюсь, состоит в том, чтобы убедить их, что получение прибыли на рынке является действительно весьма простым делом. Заметьте, что я не использую слово *легкое.* Существует разница между концепциями выполнения, определяемые как: являющееся простым и являющееся легким. Смотреть на самого себя в течение 30 минут каждый вечер - простая концепция, но выяснение и поиск искреннего ответа на один и тот же вопрос - занятие нелегкое. Как психолог, я полагаю, что люди имеют две врожденные тенденции: *имеем тенденцию к усложнению* всего, с чем нам приходится сталкиваться и, из-за этого, *мы не можем видеть очевидного.* Давайте посмотрим, как выглядят рынки на *самом деле.* Нет ни одной причины для того, чтобы провести годы без вознаграждения (прибыли), имея дело с коровьим навозом в виде потока проигрышных концепций, собирая их с торгующего рынка.

Большинству трейдеров рынок представляется диким и опасным животным. Их лозунги: “Не рассчитывайте на Него, а Получите от Него прежде, чем Он получит от вас”. Они видят рынок, как мир, где “волк поедает волка” и в котором другие торговцы - волки. Это - неверная картина рынка.

Эта глава исследует, насколько просты *все* рынки на самом деле. Мы рассмотрим некоторые серьезные основания для того, чтобы заинтересоваться торговлей как карьерой и будем видеть, почему рабочие схемы, которые преподаются в школе, не работают на рынке фьючерсов. Наше культурное наследие, скорее работает против нас, чем является активом[1].

[1] Подразумевается, что актив должен приносить доход, в том или ином виде. Данное выражение на финансовом языке означает: то, что мы считаем активом, на самом деле - пассив, наши обязательства, по которым надо платить.

ПРОСТОТА ВСЕХ РЫНКОВ

Главная цель товарных рынков состоит в том, чтобы определить наиболее рациональное соответствие между существующей и будущей ценой поставки товаров. Ничего непостижимого и мистического в такой торговле нет. Вы просто ежеминутно торгуете в течение дня.

Торговля действительно проста (я не говорил *легка*, повторяю). Позвольте проиллюстрировать это так, как это сделал A.P.Pacelli (1989), описывая рынок Флинтстоунов[2]. Вы помните Фреда Флинтстоуна, довольно грубого на вид парня, проводящего много времени вне дома и его ближайшего соседа Барни, ведущего домашний образ жизни. Фред, чувствуя себя мужественным человеком, находит приятным охотиться на динозавров. Однажды он выходит на охоту и убивает очередного динозавра. Приходит домой, открывает морозильник, а он уже полон рубленым мясом. Барни же, напротив, не любит охотиться и убивать, но он любит есть котлеты из динозавров. Барни предпочитает сидеть на своем заднем дворе и мастерить дубинки, выстругивая их из древесины.

У Фреда, блуждающего недалеко от двора Барни, возникает идея, почему бы не обменять у Барни пару кусков мяса динозавра на ту новую дубинку, которую тот сделал. У Фреда редко есть время, чтобы делать самому дубинки. Он предпочел бы все время проводить на охоте. Так что он высказывает свое суждение Барни: “Барни, я дам тебе два куска мяса динозавра за ту новую дубинку. Как ты смотришь на это?” Барни говорит: “Согласен, это деловое предложение”.

Фред и Барни создали товарный рынок. *Просто создали только что.* Все товарные рынки в мире базируются на одном принципе, который является основанием для всей торговли:

Все товарные рынки создаются людьми, чьи мнения расходятся относительно ценности, но есть согласие в цене !!!

Барни предпочел бы иметь мясо динозавра, чем дубинку, а Фред предпочел бы иметь дубинку, чем два куска мяса динозавра. Они согласны в цене и не согласны относительно ценности того, что имеют. Когда вы покупали свой последний автомобиль, он стоил для вас больше, чем деньги, которые были за него заплачены. Однако, для человека, который продал вам эту машину, ваши деньги представляли большую ценность, чем автомобиль. Вы создавали миниатюрный товарный рынок, когда заключали вашу сделку.

Мы покупаем государственные облигации, когда предпочитаем иметь обязательства государства вместо хранения денег, которые платятся за них. Наша фантазия (торговля - это игра фантазии, но об этом - позже) состоит в том, что “ценность” облигаций повысится. Мы покупаем их у некоего неизвестного трейдера, который уверен в обратном. А именно, в том, что их

[2] Phlintstone market. Флинтстоуны (Фред и Барни) - герои комиксов и мультфильмов

ценность понизится. У нас явное разногласие относительно сегодняшней и будущей ценности, но мы сходимся в цене.

Каждый рынок в мире предназначен для того, чтобы нормировать или распределить ограниченное количество некоторого товара (безотносительно: сельскохозяйственного, финансового, или еще какого-либо) между теми, кто желает его больше других. Поиск и определение точной цены происходит на рынке, где в каждый момент имеется *абсолютный баланс между энергией тех, кто хочет купить и тех, кто хочет продать.*

Товарные рынки быстро находят точку такого баланса. Они определяют ее прежде, чем вы или я можем обнаружить какую-либо неустойчивость и прежде, чем *"трейдеры па полу"* начинают осознавать дисбаланс. Если вышеупомянутый сценарий истинен, то мы должны сделать некоторые очень простые и важные заключения относительно информации, распределяемой через рынок и принимаемой на веру без вопросов.

Первая вещь из нашего багажа инструментов, на которую мы можем наброситься - это согласие между "быками" и "медведями"[3]. Если рынки делают их работу (и они делают это хорошо), не может существовать никакой такой ситуации, как "медвежье" или "бычье" согласие. Те, кто распространяют "бычье - медвежью" информацию, получают ее, выбирая группу трейдеров и выясняя их мнение относительно рынка. Если, например, они сообщают о 75 процентном бычьем настроении по бондам[4], это означает, что не были рассмотрены все "медведи". Рынки не могут выносить даже 50.01 процентов "бычьих" настроений перед ростом цен.

Если нет такой вещи, как "бычье" или "медвежье" согласие, то из этого логически следует, что не может существовать какого-либо такого состояния, как перепроданность или перекупленность. Даже при том, что все аналитики говорят относительно этого весь день на CNBC - FNN и, возможно, даже имеется генератор, измеряющий это. Как же это может быть определено, когда рынок будет разрушать любую ситуацию перепроданности или перекупленности за секунды, задолго до того, как аудитория увидит это на экранах своих телевизоров?

Давайте рассмотрим некоторые другие удивительно неправильные представления.

Две часто повторяемые формулы успешной торговли следующие:

1) Покупай низко и продавай высоко, **и**
2) Чтобы делать прибыль, торгуй в тренде.

Эти два утверждения абсолютно несовместимы. Если вы покупаете по наименьшей или продаете по наибольшей цене, вы стоите на пути тренда, но не

[3] Bullish and bearish consensus. Bullish and bearish ("бычья и медвежья"): Когда есть убеждение, что цены начали расти, говорят, что имеет место "бычья" ситуация. Если есть условия для падения цен, говорят, что сложилась "медвежья" ситуация.

[4] Бонд - bond - имеется в виду государственные облигации. В общем случае -облигация, обязательство, гарантия.

следуете ему. А если вы следуете тренду, то вы не покупаете низко или продаете высоко.

Я согласен с приписываемому Марку Твену изречению: ”Я все меньше и меньше интересуюсь, почему события происходит именно так, а не иначе, но все более и более беспокоюсь о том, что они обманчивы”.

Поскольку мы приступили к устранению устоявшихся неправильных представлений, то получаем способность видеть рынок таким, какой он есть в действительности. Торговля становится более выгодным занятием, когда она базируется скорее на реальности, нежели на чьем-либо воображении.

ОПАСНЫЙ ПУТЬ К ЛИЧНОЙ И ФИНАНСОВОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ

Почему так много людей интересуется таким рискованным бизнесом, как торговля на рынке? Почему этот вид деятельности имеет такую привлекательность? Пожалуй, единственная причина в том, что торговля на товарном рынке - это последний бастион свободного предпринимательства. Потенциал для получения прибыли здесь неограничен. Если у вас есть свой бизнес, то вы, безусловно, испытали низкую мотивацию ваших рабочих и имели дело с правительственными налогами и инструкциями. Вы знаете, что на успех или неудачу вашего бизнеса могут оказывать влияние другие люди. Это находится вне вашего контроля.

Неважно, кто вас нанял: мелкий бизнес или большая корпорация. Вы хорошо знаете, что такое управляющие, ограничения в жалованье и риск потери работы. Даже если вы - профессионал, получающий сотни долларов в час, ваш доход все еще ограничен количеством рабочих часов, в течении которых можно реально трудится всю неделю.

В противоположность этому, торговля на фьючерсном рынке дает вам полную личную и финансовую свободу. Вы можете жить и работать так, как вам это будет удобно. Никто не сообщает вам, когда надо быть в офисе или когда вы можете взять отпуск. Вы не отчитываетесь ни перед кем, кроме самого себя.

Хороший трейдер повышает свой доход, увеличивая число контрактов. Количество работы и затраченного времени не изменилось, но вознаграждение за пребывание дома и телефонные звонки в операционный зал биржи или брокеру может быть значительно более весомым.

В отличие от покупки или продажи акций с маржой[5] (вы платите проценты), на фьючерсном рынке, вы можете поместить большинство денежных средств в казначейские векселя[6] или суточный денежный рынок[7] (вы получаете проценты), используя 80 процентов от суммы в казначейских векселях и 100 процентов от

[5] Заключение сделок с маржой - marginal trading - покупка ценной бумаги или товара тем, кто предпочитает занимать средства для оплаты части цены покупки, чем оплачивать всю сумму сделки своими собственными деньгами.

[6] Казначейский вексель - T-bill, Treasury bill - Краткосрочная ценная бумага правительства США, которая продается публично каждую неделю со сроком погашения от 91 до 182 дней.

[7] Overnight money market - денежный рынок краткосрочных обязательств. Основными ценными бумагами денежного рынка являются казначейские векселя, коммерческие бумаги, банковские акцепты и свободно обращающиеся депозитные сертификаты.

денежного рынка в качестве обеспечения маржевой торговли.

При торговле на своем счету нет проблем сбыта, никаких взаимоотношений с клиентами, никакого воровства, никаких жалоб, никаких возвратов товара, никаких профсоюзов, никаких участии в специальных программах поощрения наемного персонала, никаких акционеров и никаких скучных совещаний у директора. Вас не волнуют затраты на рекламу и служащих, звонки в центры сервисного обслуживания и ремонт, издержки на устранения поврежденного оборудования или в результате возврата продукции.

Почему бы такому внушительному списку свобод не быть привлекательным для целой орды людей? Именно это и происходит, и более 90 процентов из них заканчивают как проигравшие. Оборотной стороной медали является то, что победители будут всегда иметь вполне достаточный приток трейдеров, которые в силу своего неверного представления о рынке, снабдят победителей прибылью.

Уоррен Баффетт выражался об этом очень красноречиво, сравнивая торговлю с игрой в покер: “Если вы в течение 20 минут играете в покер и не знаете, кто выбывает из игры, то значит - выбываете вы. Если, торгуя в течение 20 минут, вы не знаете, кто теряет деньги, значит - теряете деньги вы”. Цель этой книги состоит в том, чтобы сделать из вас неподдающимся выбытию из рынка и предохранить от потерь денег в вашей торговле.

Многие люди негативно относятся к торговле на рынке. Они чувствуют, что такой путь - карьера с высоким риском, потому что только лишь небольшая часть трейдеров регулярно извлекает выгоду.

Они не верят, что те, кто не советуется со своими брокерами, не читает информационные бюллетени и не консультируется с финансовыми телевизионными каналами, типа CNBC-FNN и тому подобными источниками, могут быть действительно успешными в торговле. Слушайте средства информации или позвольте своему брокеру управлять вашим счетом и вы опять вернетесь к своей работе.

Риск в торговле *действительно имеется.* Но есть также и огромный риск, возникающий каждый раз, когда вы ведете свой автомобиль. Иногда на дороге только дюймы отделяют вашу машину от соседних автомобилей, несущихся в противоположном направлении. Отклонение только на несколько футов может принести к столкновению со смертельными последствиями. Каждый раз, даже совершая поездку на небольшое расстояние, вы буквально рискуете своей жизнью. Тем не менее, вы водите машину почти ежедневно и остаетесь невредимыми. Причины: вы приобретаете *понимание* и *опыт*.

Поскольку вы приобретаете понимание и опыт в торговле, рынки станут для вас не более опасными, чем дорога в воскресный день. Для безопасности вы должны пользоваться хорошо известной вам машиной, нужные инструменты, если возникнет необходимость в ремонте, а также правильное отношение к вождению. Все, что описывается в этой книге - именно об этом: *правильное понимание и правильный подход к использованию правильных инструментов*.

ОШИБОЧНАЯ КАРТА

Многие трейдеры теряют деньги, потому что *они* потерялись из-за использования неправильных картосхем. Я живу в Мобайле, штат Алабама, где Марди Грас праздновался в течении более долгого срока, чем более известный Марди Грас[8] в Новом Орлеане. Недавно случилось так, что наш приятель просил разрешения посетить нас, чтобы затем двигаться дальше, на Марди Грас, что в Новом Орлеане. Когда он спросил, есть ли у нас карта Нового Орлеана, я в шутку сказал, что нет, но все хорошо, потому что у меня есть карта Мобайла. Мой приятель решил, что у меня "шарики за ролики закатились", пока я не указал на существующее подобие в географии между Новым Орлеаном и Мобайлом. Новый Орлеан имеет реку, протекающую через центр города. То же самое и в Мобиле. Новый Орлеан имеет большое озеро в предместьях. То же самое - в Мобайле. Новый Орлеан близок к Мексиканскому заливу точно так же, как и Мобайл. По географическим приметам они очень схожи. Я намного более лучше знаком с картой Мобиле , чем Нового Орлеана, и я использовал ее в течении многих лет.

Если бы мой приятель попытался воспользоваться моим советом, чтобы попытаться найти улицу Бурбонов, используя для этого карту Мобайла, он никогда бы не добрался до нее. Наиболее вероятно, что он пошел бы по неправильному пути и в конце концов оказался бы в тупике, Точно так же большинство трейдеров идет не туда, куда следует, потому что они пытаются использовать в качестве проводника по рынку *ошибочные карты*.

Подходящий вид карты для рынка - не карта *территории,* а карта *культуры мышления*. Ваша культура мышления воздействует на все, что вы делаете - ваша речь, ваше мышление, ваше поведение, а также определяет то, как вы едите, как наслаждаетесь сексом и как вы торгуете. Ваше восприятие всех ваших действий зависят от карты культуры мышления.

Исторически, наша современная карта культуры мышления появилась в 500 году до нашей эры, когда появились такие гиганты культурной революции, как Платон, Сократ, Аристотель, Гераклит, Демосфен, Евклид и другие. Особенно бурная философская борьба происходила между последователями Аристотеля и Гераклита. Аристотель соблазнил интеллектуальный мир идеей о том, что если вы не знаете чего-либо, то лучше всего вам пойти к кому-то, кто знает больше вас, и задать ему все волнующие вас вопросы. Это имеет определенный смысл, но, как мы увидим позже, не может являться лучшей картой торговли. Наиболее известное высказывание Гераклита в переводе звучит: "Вы не можете ступить в одну реку дважды. Независимо от того, как быстро вы ступаете ногой в воду, поднимаете ее и снова опускаете. Мало того, что вода в реке движется, но и ваша нога также изменилась".

Поскольку наши предки выбрали подход Аристотеля, мы имеем систему прецедентов в нашем судебном праве, "научный метод", который признает только эксперименты, являющиеся "повторяемыми" и принципы "двойной

[8] Веселый праздник, основные события которого происходят в Городе Новый Орлеан на улице Бурбонов. Особенность праздника состоит в том, что женщины снимают с себя одежду.

слепоты” в медицине. Логика Аристотеля влияет на наше восприятие и взаимодействие с окружающим миром на каждом шагу.

Евклид около 500 года до н.э. разработал то, что теперь называется планометрией. Он никогда не считал, что она может служить “описанием природы”. Он разработал евклидову геометрию, чтобы иметь карту-ориентир в искусстве. В течение его жизни искусство процветало, и ценность части искусства зависела, главным образом, от личностных предубеждений. Евклид вывел законы пропорции и баланса, для того, чтобы получить более объективные стандарты для оценки искусства своего времени. Законы никогда не были предначертаны единожды, чтобы использовать их в исследованиях или ориентации в пространстве и времени.

Один из “законов” треугольника заключается в том, что “сумма внутренних углов треугольника всегда равна 180 градусам, вне зависимости от формы треугольника”. Это истинно, но *только* в условиях гравитационного поля земли. Как только космический корабль покидает зону действия земного притяжения, двигаясь, например, к Луне, сумма углов треугольника становится больше чем 180 градусов из-за искривления космического пространства. Для нас такие поправки не имеют значения, поскольку большинство из нас вряд ли когда-нибудь отправится на Луну. Однако, отправной точкой является то, что закон треугольника является только истиной в определенной мере, но не универсальной истиной. Эта концепция становится чрезвычайно важной, поскольку мы проводим глубокое изучение наших рыночных карт.

Насколько известно, в истории человечества катастрофические изменения происходят приблизительно каждые 500 лет. Приблизительно через пять столетий после эпохи Ренессанса в Греции произошло зарождение Христианства и примерно пятью столетиями позже Римская Империя пала перед варварскими захватчиками.

В последующие века (в так называемую эпоху “Мрачного Средневековья”) Католическая церковь скрывала большинство знаний от нашей Западной культуры. Ватиканская библиотека хранила большую часть рукописей, которые могли быть источником получения знаний. В то время Церковь полагала, что только священников нужно учить читать, потому что только они, по мнению католической церкви, могли должным образом интерпретировать священные писания. Считалось, что священнослужители получают истину прямо от Бога. Поэтому, нет никакой надобности осваивать непознанное в поисках более новых и глубоких истин. Принятая на себя Церковью миссия охраны “Истины от “осквернения” со стороны язычников, еретиков и неверующих породила Крестовые походы, Инквизицию и печально известные охоту на ведьм. Что является наиболее важным здесь: твердое определение Церковью приемлемого и достаточного объема знаний воздействовало на путь, которому следовали люди. Даже сегодня многие полагают, что это приведет нас к миру полному гармонии.

Коперник и Галилей испытывали затруднения в своих научных исследованиях из-за проблемы определения предмета изучения. Приблизительно в 1500 году нашей эры важнейшим открытием, повлиявшим на ход истории, было пороховое оружие и самостоятельно летающие предметы: ядра и пули. Знание начало

распространяться во всем мире с доселе невообразимой скоростью. Церковная и политическая власть стали резко ослабляться, поскольку знания обычных людей начали расти.

Исаак Ньютон обнаружил связь между упавшим яблоком и гравитацией. Хотя им была нарисована несколько более сложная картина естественных явлений, тем не менее, он продолжал оставаться погребенным под гнетом культуры своего времени. Классическая физика развивалась в рамках все той же логической карты мышления. “Научный метод”, полученный в наследство от Аристотеля, стал общепринятым методом научных исследований и открытий, лежащих в основе современного знания.

Традиционная наука, создавшая автомобили, фабрики, самолеты и ракеты, компьютеры и много других полезных вещей, оказалась совершенно беспомощной в двух жизненно важных областях: живые системы и турбулентность. Классическая физика может описать каждую наносекунду жизни Вселенной, начиная с “большого взрыва”, но не в состоянии описать движение крови, пробегающей через левый сердечный желудочек, поведение бурлящих потоков в горной реке, или колосящуюся рожь. Если рынок и представляет собой что-либо, то его можно уподобить живой системе (люди - трейдеры), работающей в состоянии турбулентности (рынок).

Физика XX столетия вошла в историю тремя основными открытиями: теорией относительности, квантовой механикой и наукой о Хаосе. Эйнштейн оставил нам только одну константу - скорость света. Квантовая механика отбросила и эту величину. Теперь же наука о Хаосе полностью меняет наше мировоззрение.

Посмотрите вокруг себя. Комната, где вы читаете эту книгу, вероятно, имеет прямые углы, линии и плоские стены, которые почти никогда невозможно найти в природе. Исключение могут составить лишь кристаллические структуры.

Мы создали целый набор математического аппарата, поврежденный логикой нашей эволюции и развития ума. Эта логика оставляет огромные области окружающего нас мира вне доступности обнаружения и описания. Недавно появившаяся наука о Хаосе дает возможность взглянуть на мир по-новому. Хаос - очень неудачное название, потому что хаос на самом деле описывает *порядок* более высокого уровня.

Мы более подробно рассмотрим науку о Хаосе в следующей главе, а затем изучим основную структуру рынка, а также то, как рынок позволяет выявить лучшие индикаторы, чем используемый традиционный технический или фундаментальный анализ.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Рынок прост. Он быстро и эффективно находит точку, где имеется *эквивалент разногласия в определении ценности и согласие в цене.* Мы иллюстрировали эту концепцию “рынком Флинтстоунов”, где торговали между собой Барни и Фред.

Две проблемы все еще стоят перед любым начинающим трейдером. Во-первых, большинство трейдеров (90% всех трейдеров) используют неправильные логические карты. Во-вторых, в настоящее время нет последовательных, эффективных и доступных методов, обеспечивающих точное приложение собственной энергии для продвижения от уровня трейдера - новичка к разряду трейдера - эксперта. В следующей главе мы исследуем новую науку о хаосе, фрактальную геометрию и их вклад в торговлю.